



### 🎯 Objectifs de la formation

#### Option A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL

Le titulaire d'un BAC Pro Métiers du Commerce et de la Vente option A possède des compétences centrées sur l'animation et la gestion de l'espace commercial. Il doit faire preuve du sens de l'accueil, de qualité d'écoute et de disponibilité.

#### Option B : PROSPECTION CLIENTÈLE ET VALORISATION DE L'OFFRE COMMERCIALE

Le titulaire d'un BAC Pro Métiers du Commerce et de la Vente option B travaille généralement comme attaché commercial salarié d'une entreprise en itinérance.



### Conditions d'admission

Être âgé de 16 à 29 ans révolus, au-delà de 30 ans possible selon le cadre légal.

Accessible après un CAP en vente ou commerce  
Réorientation après une Seconde professionnelle ou générale. Pas de passerelle possible.



### Contrat et Durée

Contrat d'apprentissage sur 2 ans soit 1442h de formation



### Modalités d'inscription

A partir de janvier, sur dossier et entretien  
Directeur / Parents + élève  
Pas de frais de scolarité à charge de l'apprenti.  
Le coût de la formation est à la charge de l'Opérateur de Compétences et s'élève en moyenne à 16438€



### Démarrage de la formation

Selon le calendrier  
d'alternance en général septembre.  
L'entrée en formation nécessite la signature d'un contrat d'apprentissage.



### Contenu de la formation

#### Enseignement général :

- Anglais LV1
- Espagnol LV2
- Français
- Histoire-géographie, enseignement moral et civique
- Mathématiques, Sciences
- Arts Plastiques
- Éducation Physique & Sportive

#### Enseignement professionnel :

- Prospection
- Vente
- Négociation
- Economie Droit
- Gestion
- Comptabilité
- PSE (Prévention Santé Environnement)



### Modalités pédagogiques

Formation s'appuyant sur les outils d'apprentissage, aptes à délivrer un enseignement technique répondant aux exigences du référentiel de l'Education Nationale pour le Bac professionnel MCV



### Modalités d'évaluation

Contrôles en cours de formation  
Examens en fin de formation  
Impossible de valider les blocs de compétences séparément



### Certification

Diplôme Niveau 4 Bac professionnel  
Métiers du Commerce et de la Vente

100% de réussite en 2023 sur  
l'ensemble des apprentis présents  
à l'examen



### Débouchés

Vendeur  
Magasinier  
Télévendeur, Téléprospecteur  
Attaché commercial, représentant  
Vendeur à domicile



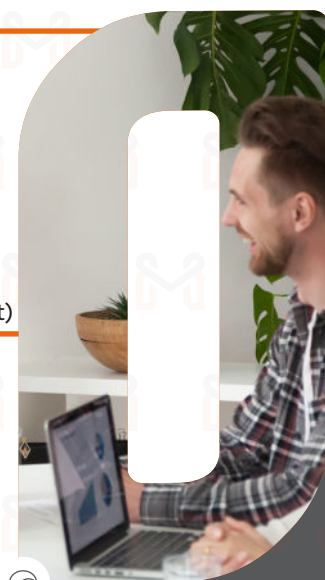
### Poursuite d'études

BTS MCP Management Commercial  
Opérationnel  
BTS NDRC Négociation et Digitalisation  
de la Relation Client



### Lieu d'études

Campus Voiron  
Les Prairies  
31 rue Mainssieux  
38500 Voiron



En savoir +  
contactez nous au  
04 76 05 11 33